

# 为了更好地，而改变： 路凯与永联物流开发的伙伴关系

台湾路凯开幕前夕，来自大中华与东南亚地区的执行委员及管理团队参观了永联物流开发（ALP）全台第一个现代化物流园区——物流共和国。此行目的旨在让团队对台湾市场有更确切的体验。

路凯东南亚和台湾区域业务发展总监陈伟光回想起 2 年前参观该园区的第一印象：「这是一个具系统，充满吸引力及富创意的地方。」

然而，当着眼点放于永联物流开发如何为整个台湾物流体系实行形象改造的同时，亦应当把注意力放于该品牌为台湾物流市场版图开创新格局的长远目标上。

永联物流开发总经理张建泰表示：「公司的座右铭是‘为了更好地，而改变’。这里是包含着个人，公司以及整体行业为变得更好而改革的理念。选择‘更好’这个词语而不用‘最好’，代表了对在业务发展中需不断改进的这个承诺。」

「你需要培养出那种使人有冲动想改变的环境。让他们惊叹道：『哇，这是与别人不同的。这正是我所追求的...』」

透过完善的改革管理，换来可靠及成功的成长

永联物流开发由霖园集团投资成立于 2013 年，近年来迅速扩张，积极布局台湾市场，同时加入国泰金融控股集团资源支持，进一步加强了企业发展能力。张建泰说道：「我们致力打造一个专业及具规模的企业，为台湾物流体系作出贡献。我们目标在台北、台中、台南设立仓库，构建一个全面而完整的服务网络。」

自 2015 年中与永联物流开发合作以来，路凯一直探索着如何能透过双方的伙伴关系，为台湾这个成熟的托盘物流市场增添价值？

最根本问题——什么？

陈伟光解释道：「我们发现行业缺乏标准化是路凯需要专注及协助进行改革的重要一环。」

「这是与别人不同的。  
这正是我所追求的.....」

「在评估客户现时的货架设计、操作习惯及有着许多独特规格的过程中，我们找到了一个平衡点，就是标准化及本地化两者之间的融汇。这样，不仅使我们能够在当前物流环境下为客户服务，还能逐步走向标准化的 ECR 托盘，在未来的日子与东南亚市场接轨。」

透彻了解，酿成功变革

许多国际知名品牌已进驻物流共和国，另有更多公司亦正在筹备当中。张建泰说道：「客户不需要阐述他们所想，因为团队一早已能了解到他们所关心的是什么，从而寻找如何能优化他们业务的方案。」

他续说：「这个行业的复盖度非常广，而合作伙伴及其各自仓库所储存的产品亦有所不同，我们能参与其中实是有趣。而最重要的是运用团队庞大的知识及经验，确保我们有能力来整合这个性质广阔的行业。」

成功的伙伴关系，背后关键是甚麽？前景又是如何？

陈伟光解说着：「我们为行业灌输新思维，进行优化工作，努力实现台湾与周边市场的无缝衔接。永联物流开发那份致力改变的热诚，与路凯目标为台湾市场推进系统化、标准化的服务及解决方案简直是完美搭档。」

张建泰相信，台湾物流市场将迎接更美好的未来。「这个行业正经历物流结构性改革，聚焦着增长潜力或置换潜力。我很高兴遇到路凯，双方有着同样的全球化思维和方向。物流共和国开发的设备及服务如何能与路凯的一站式解决方案融合将成至关重点。」

张建泰总结道：「就是彼此肩并肩，我们能翻起物流改革的浪！」



物流共和国(大园园区), 物流重镇的新标竿



永联物流开发总经理张建泰先生



路凯执行委员及台湾路凯团队(摄于物流共和国Wine Hub)